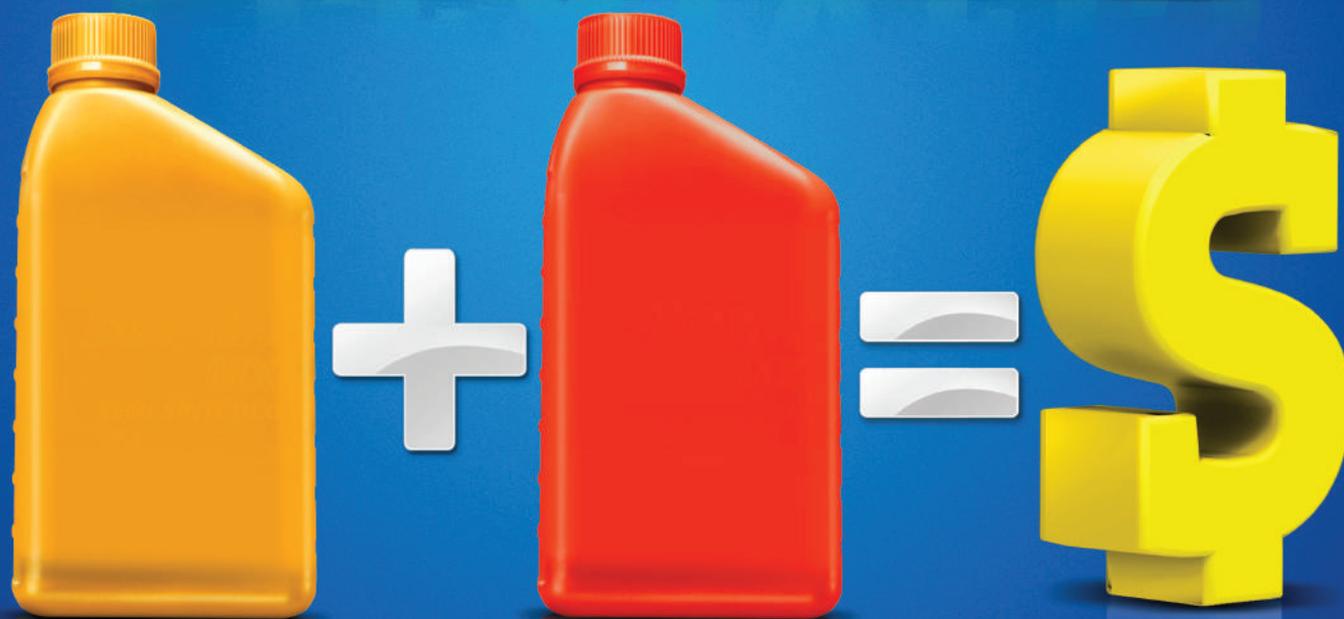


QUATRO TEMPOS

2013 • Edição 08 • Ano 1 • Referência em Lubrificantes e Graxas

COMBOS FLEXÍVEIS



**CHEGARAM OS COMBOS FLEXÍVEIS DA MOTORLUB.
COMPRA PRODUTOS COMBINADOS
E GANHE SUPERDESCONTOS!**



SAIBA MAIS
TUDO SOBRE
LUBRIFICANTES
SINTÉTICOS

ACONTECEU
REUNIÃO DE
VENDAS MOTORLUB
MOTO 1000 GP

ENTREVISTA
RICARDO
PESSOA
GERENTE TECFIL

CLIENTE CAMPEÃO
LEANDRO
TOTTI
FÓRMULA TRUCK

MILITEC-1

MILITEC INCORPORATED

O PRIMEIRO E ÚNICO CONDICIONADOR DE METAIS

**CAMPEÃO!
DE VENDAS!**

Proposição válida enquanto durarem os estoques.
Se atingir, não basta.



R\$49,95
un.



OU

NA COMPRA DE **1 CX. COM 15 UNID.** GANHE:

**1 FARDO DE SKOL
269ML COM 15 UNIDADES**



OU

**1 FARDO DE GUARANÁ
ANTARCTICA 350ML COM 12 UNIDADES**



expediente

REVISTA QUATRO TEMPOS

É uma publicação bimestral da Equilibrium Propaganda em parceria com Motorlub Lubrificantes.

SUPERVISOR DE CRIAÇÃO:

Fábio Silva Sardi

DIRETOR DE ARTE:

Junior Zamuner

DESIGNER GRÁFICO

Bruno Campos

FOTOGRAFIA

Banco de imagens e Shutter Stock

TIRAGEM:

5000 exemplares

IMPRESSÃO:

Midiograf Gráfica e Editora

CONTATO REDAÇÃO / COMERCIAL:

motorlub@motorlub.com.br

editorial

MANIFESTAÇÕES NO BRASIL

O PAPEL DO EMPREENDEDOR

Nos últimos meses, o Brasil tem assistido a uma onda histórica de manifestações que se espalharam por todo o país. Separando o joio do trigo, deixando de lado questões políticas e críticas à falta de objetividade dos protestos, é possível fazer uma análise pela perspectiva social e empreendedora. As empresas e empreendedores têm um papel importante na estrutura básica da sociedade em que vivemos - muitas vezes mais relevante que o próprio governo. A partir do momento em que nos propomos a oferecer um produto e/ou serviço, inaugurando uma empresa ou atuando de forma autônoma, assumimos automaticamente um compromisso social. Clientes, fornecedores, funcionários, órgãos públi-

cos etc, todos os agentes da cadeia de relações compõem de maneira direta ou indireta as responsabilidades do empreendedor. É preciso fiscalizar as autoridades, exigir a legitimidade do processo democrático, cobrar a participação no diálogo e nas decisões, praticar, enfim, a cidadania. Mas, por outro lado, é fundamental que as empresas, sejam elas do setor público ou privado, tenham a consciência de que as reivindicações das ruas também pesam e dirigem-se de muitas formas à sua existência e atuação. É preciso gerar riqueza, empregos, qualidade de vida e ter sempre em evidência a sua importância social, buscando melhorar a vida dos cidadãos de sua rede.

MOTO PREMIUM SG

A QUALIDADE DAS PISTAS, NA SUA MOTO.



A equipe PDV / Motonil compete nas principais provas de motovelocidade do Brasil. E para garantir o perfeito funcionamento e longa vida útil dos motores de suas supermáquinas, os técnicos especialistas só usam o Moto Premium SG da PDV, óleo lubrificante especialmente desenvolvido para motos. Quem entende, usa e recomenda PDV Lubrificantes.

www.pdvdo brasil.com.br



PDV

ULTRA DIESEL CI-4

20 LITROS



R\$153,50
un.

CAMPEÃO DE VENDAS!



ACIMA DE 10 BOMBONAS PRAZO DE 56/84/112 OU 90 DIAS DIRETO

ATUANDO EM TODO PARANÁ. SEMPRE PERTO DE VOCÊ.

REPRESENTANTES REGIONAIS

SEGMENTO AUTOMOTIVO:

- 01 - LONDRINA - A. SARDI RIBEIRO - 43 9141 3616
- 02 - NORTE VELHO - NEVES E STEINER - 43 9142 7127
- 03 - MARINGÁ - SCHNEIDER IAMADUCCI LTDA ME - 43 9142 7125
- 04 - FRANCISCO BELTRÃO - D.H. MENON - 43 9153 4092
- 05 - CASCAVEL - GUILHERME O. P. CIA - 43 9142 7123
- 06 - UMUARAMA - SCHNEIDER IAMADUCCI LTDA ME - 43 9142 7125
- 07 - FOZ DO IGUAÇU - GUILHERME O. P. CIA - 43 9142 7123
- 08 - GUARAPUAVA - RMA SERVIÇOS ADM. - 43 9142 7117
- 09 - PONTA GROSSA - RMA SERVIÇOS ADM. - 43 9142 7117
- 10 - CURITIBA I - ANTUNES E NEGREIRO (AMILTON) - 43 9139 7601
- 10 - CURITIBA II - CELSO LUIZ RIBEIRO - 41 9842 2919
- 10 - CURITIBA III - JACKSON LUIZ LERIA - 43 9141 3617

SEGMENTO INDUSTRIAL:

- 01 - PARANÁ NORTE - SOLIND REPRESENTAÇÕES - 43 9952 6854
- 02 - CURITIBA - MANUSERVICE - 41 3282 7000
- 03 - CURITIBA E SUDOESTE - IDAILTON - 43 9142 7116



LIGUE PARA NOSSA
CENTRAL DE VENDAS:

 **MOTORLUB**

0800 600 5510

ESTAMOS PRONTOS
PARA ATENDÊ-LO

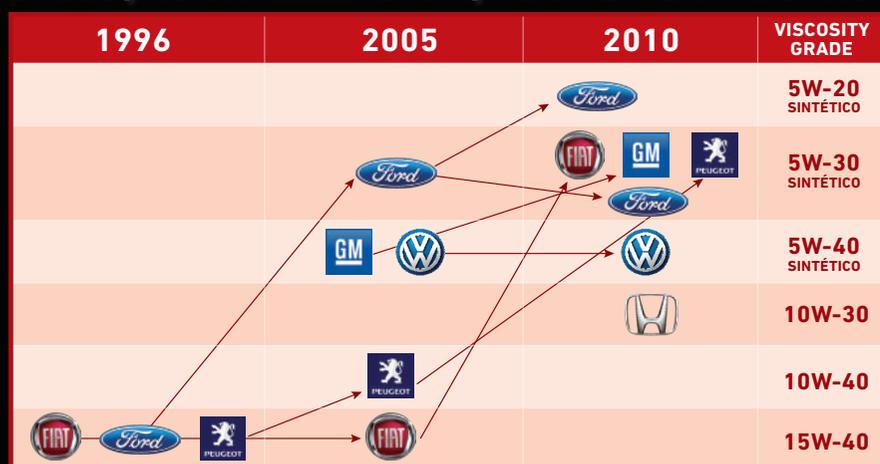
TUDO SOBRE LUBRIFICANTES SINTÉTICOS

Produto de elite para alguns, vilão para outros, os lubrificantes sintéticos começam a tomar conta do mercado, a se popularizar e a desfazer mitos e inverdades.

Ao contrário do que parece, os óleos sintéticos não são novos. Surgiram no final da década de 1930, época da II guerra mundial, como alternativa para uso militar, por causa da escassez de petróleo durante o conflito. Porém, somente em 1974 um lubrificante 100% sintético chegou ao mercado consumidor. Desde então, este tipo de lubrificante esteve ligado a competições ou a utilizações muito específicas, carros importados e clientes com alto poder aquisitivo.

Somente hoje, quase 40 anos após o lançamento comercial, é que os sintéticos estão se popularizando; mais rapidamente depois que as montadoras começaram a recomendá-lo em seus manuais. Veja quadro que mostra a evolução da recomendação das montadoras:

EVOLUÇÃO DA RECOMENDAÇÃO DAS MONTADORAS



Não foi por acaso que a indústria automotiva entrou de cabeça nos sintéticos. Para atingir o nível de exigência dos novos motores, os lubrificantes precisaram evoluir, e esta evolução só foi possível graças a aplicação de bases sintéticas.

Os sintéticos são a alternativa natural quando se deseja obter características superiores as dos minerais. Suas principais vantagens estão em:

- ▶ Reduzido ponto de fluidez – favorável a partidas a frio,
- ▶ Baixa volatilidade – menor consumo (baixa do nível) do óleo lubrificante,
- ▶ Alto índice de viscosidade – permite a obtenção das viscosidades mais modernas (5w20-0w30-5w30), sem deixar de lado a proteção do motor,
- ▶ Elevada resistência ao envelhecimento e a oxidação – períodos de troca espaçados e ausência da formação de borra.

CLASSIFICAÇÃO

A INDÚSTRIA PETROQUÍMICA CLASSIFICA OS BÁSICOS PARA PRODUÇÃO DE LUBRIFICANTES EM 5 CATEGORIAS, SENDO:

Grupo I: Lubrificantes minerais, obtidos por um processo de extração por solvente, apresenta características de baixo índice de viscosidade, sendo assim inadequado para a produção dos lubrificantes mais modernos,

Grupo II: Utilizado em alguns semissintéticos, provém da destilação do petróleo seguida de um processo de purificação chamado de hidrotratamento, utilizando o hidrogênio para eliminar alguns compostos indesejados do petróleo. É o tipo de base que mais cresce no mercado,

Grupo III: Utiliza processos mais rigorosos que os aplicados na obtenção do grupo II, resultando em básicos com maior índice de viscosidade. Produtos obtidos por este método, geralmente são chamados de 100% sintéticos em alguns países, incluindo o Brasil. Já na Alemanha e Japão eles não podem ser chamados de sintéticos, pois ainda tem a origem ligada ao petróleo.

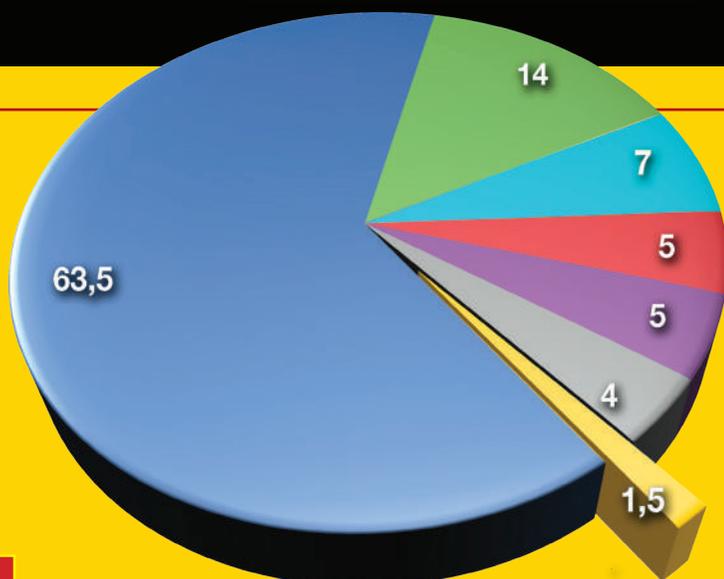
Grupo IV: Chamados de PAO-polialfaolefinas, geralmente são obtidos através da síntese de um óleo+álcool+ácido, e por isso tem o nome de sintético. Tem propriedades superiores aos grupos anteriores, permitindo a construção de lubrificantes estáveis e de viscosidades avançadas.

Grupo V: Bases de origem não classificadas nos outros grupos.

O LUBRIFICANTE SINTÉTICO É CARO?

O óleo lubrificante responde por apenas **R\$0,01** por quilômetro rodado, ao passo que o combustível por até **R\$0,30** por quilômetro. Levando em conta a baixa representatividade do lubrificante no custo operacional do veículo, e a sua importância frente a questões como redução do consumo de combustível e redução do desgaste, questões estas amplamente trabalhadas nas últimas gerações de sintéticos, fica evidente o quanto é importante investir num bom óleo lubrificante sintético.

- 63,5% Combustível
- 14% Seguro
- 7% IPVA/Licenciamento
- 5% Limpeza
- 5% Manutenção(M.O.)
- 4% Pneus
- 1,5% Lubrificantes/Filtros



CUSTO DE MANUTENÇÃO DE VEÍCULOS

OS MELHORES LUBRIFICANTES DÃO PRÊMIOS E TÊM TAMPAS QUE VALEM OURO



R\$0,50

R\$8,90
un.



R\$0,70

R\$8,83
un.



OU

NA COMPRA DE 24 LITROS GANHE

1 FARDO DE SKOL
269ML COM 15 UNIDADES



OU

1 FARDO DE GUARANÁ
ANTARCTICA 350ML COM 12 UNIDADES



R\$1,00

R\$10,79
un.



R\$1,00

R\$18,69
un.



R\$1,00

R\$18,88
un.

Promoção válida enquanto durarem os estoques. Se dirigir, não beba.

A MELHOR OPÇÃO EM TAMBORES

PDV É A MELHOR OPÇÃO EM TAMBORES, PODE COMPARAR!

NA COMPRA DE 1 TAMBOR GANHE:

2 FARDOS DE SKOL 269ml/15un. OU 2 FARDOS DE GUARANÁ ANTARCTICA 350ml/12un



EXTRA 4T
20W50
(MOTO)
TAMBOR

R\$1399,00
un.



SUPRA
PREMIUM
SL 20W50
TAMBOR

R\$1468,95
un.



SUPRA
MX SEMI-
SINTÉTICO
15W40 TAMBOR

R\$1699,00
un.

É MELHOR QUE PROMOÇÃO!

PROGRAMA TAMPA DE OURO MOTORLUB



- 1- Compre os produtos participantes
- 2- Junte as tampinhas
- 3- Troque por dinheiro vivo!

MILITEC VERMELHA - MILITEC-1 200 ML



= R\$ 2,00 cada

PDV DOURADA - SUPRA MX 15W40 1 L



= R\$ 1,00 cada

PDV PRETA - SUPRA SINTÉTICO RACING 5W40 1 L



= R\$ 1,00 cada

PDV VERMELHA - SUPRA SINTÉTICO RACING 5W30 1 L



= R\$ 1,00 cada

ORIGINAL AZUL - SUPER EX ORGÂNICO 1 L



= R\$ 0,70 cada

ORIGINAL AZUL - SUPER EX TRADICIONAL 1 L



= R\$ 0,50 cada

PDV PRATA - SUPRA PREMIUM SL 20W50 1 L



= R\$ 0,70 cada

PDV AZUL - MOTO PREMIUM SG 1 L



= R\$ 0,50 cada

VEJA COMO É FÁCIL PARTICIPAR

1. Verifique, no momento da compra, quais são os produtos participantes.
2. Quando o pedido é enviado, uma Carta de Crédito acompanha a nota fiscal.
3. A Carta de Crédito contém os modelos, cores e valores de cada tampinha.
4. Guarde as tampinhas dos produtos até atingir a quantidade constante na Carta de Crédito.
5. Entregue as tampinhas ao representante, juntamente com a carta de crédito, e receba o valor em dinheiro, na hora.

TAMPA DE OURO JÁ É SUCESSO

Já no mês do lançamento, o programa Tampa de Ouro Motorlub está fazendo um enorme sucesso entre clientes das diversas regiões do Paraná. Tem muita gente aproveitando os benefícios do programa e complementando sua renda. Se informe com o representante Motorlub e não perca tempo e dinheiro!



COMBOS FLEXÍVEIS

COMBO 1

SUPRA MX
24 Litros

R\$ 10,79 cada



SUPRA PREMIUM SJ
24 Litros

DE R\$ 7,28
R\$ 5,99 cada

COMBO 2

SUPRA MX
24 Litros

R\$ 10,79 cada



SF 40 LYNIX
24 Litros

DE R\$ 5,59
R\$ 4,43 cada

COMBO 3

SUPRA MX
24 Litros

R\$ 10,79 cada



SUPRA RACING
SINTÉTICO 5W30
24 Litros

DE R\$ 18,69
R\$ 15,99 cada

COMBO 4

SUPRA MX
24 Litros

R\$ 10,79 cada



SUPRA PREMIUM
SL 20W50
24 Litros

DE R\$ 8,83
R\$ 6,29 cada

COMBO 5

SUPRA MX
24 Litros

R\$ 10,79 cada



MOTO PREMIUM SG
24 Litros

DE R\$ 8,90
R\$ 6,59 cada

Chegaram os Combos Motorlub. Na compra de Supra MX (24L), o seu sai com um Super D... os itens participantes abaixo e escol...



COMBOS FLEXÍVEIS
▶ QUALIDADE DOS PRODUTOS
▶ VANTAGENS COM SUPER DESCO
▶ PRAZOS ESPECIAIS



ombos Flexíveis da
 compra de uma caixa
), o segundo produto
 er Desconto. Confira
 pantes nos combos
 escolha o seu!



COMBO
6

SUPRA MX
 24 Litros

R\$ 10,79 cada



2UN. ULTRA
 DIESEL PLUS CI-4
 20 Litros

DE ~~R\$ 153,30~~
R\$ 139,90 cada

COMBO
7

SUPRA MX
 24 Litros

R\$ 10,79 cada



TRANSLUB
 GL-4 90 PDV
 24 Litros

DE ~~R\$ 8,05~~
R\$ 6,69 cada

COMBO
8

SUPRA MX
 24 Litros

R\$ 10,79 cada



TRANSLUB EP
 GL-5 90 PDV
 24 Litros

DE ~~R\$ 8,50~~
R\$ 6,90 cada

COMBO
9

SUPRA MX
 24 Litros

R\$ 10,79 cada



6UN. FILTROS
 DA LINHA:
 TM TECFIL

DE ~~R\$ 8,36~~
R\$ 1,91 cada

TABELA DE PRAZOS DE PAGAMENTO:

de R\$500,00 a R\$800,00 ▶ 28/56 DIAS
 de R\$800,01 a R\$1.500,00 ▶ 28/56/84 DIAS
 a partir de R\$1.500,01 ▶ 28/56/84/112 DIAS

VEIS MOTORLUB
 OS PRODUTOS PDV
 M SUPERDESCONTOS
 OS ESPECIAIS



QUALIDADE E SEGURANÇA

INMETRO



Os fluídos de freio Original atendem os rigorosos padrões de qualidade do INMETRO. Cada produto recebe seu número de registro impresso no rótulo.

FLUÍDO DE FREIOS
DOT 3 - 500ml

R\$3,99, un.



FLUÍDO DE FREIOS
DOT 4
500ml

R\$5,98, un.



FLUÍDO DE FREIOS
DOT 3
200ml

R\$2,59, un.



FLUÍDO DE FREIOS
DOT 4
200ml

R\$3,19, un.



Radiador Orgânico
1L



R\$4,59, un.



Radiador Tradicional
1L



R\$3,67, un.



aconteceu

MOTORLUB LEVA CLIENTES À ETAPA CURITIBA DO MOTO 1000 GP

No dia 26 de maio, foi realizada a Etapa Curitiba do Moto 1000 GP no Autódromo de Pinhais. O gerente comercial da Motorlub, Ricardo Calheiros e uma equipe de representantes marcou presença no evento, levando alguns clientes para visitar o box da equipe Motonil, patrocinada pela PDV Lubrificantes. "Fiquei impressionado conversando com o engenheiro da equipe. Entendi que o produto possui grande qualidade, uma vez que, após cada etapa, o óleo passa por análise de PPM e os motores também são revisados. Percebe-se que o produto exerce uma ótima proteção", contou Amilton Kulka.



RV 2013 - SEGUNDA EDIÇÃO DA REUNIÃO DE VENDAS MOTORLUB

No início de junho, a equipe comercial da Motorlub reuniu-se em Londrina para a segunda RV - Reunião de Vendas de 2013. Uma atração especial foi contratada para abrir o encontro de uma forma diferente. O mágico e humorista Arcanjo apresentou-se fingindo ser um palestrante motivacional e, depois de literalmente quebrar o gelo, aos poucos foi revelando sua identidade, divertindo a equipe com truques e piadas. Depois da apresentação, Fábio Sardi, diretor da Motorlub, e Ricardo Calheiros, gerente comercial, assumiram o comando apresentando resultados, metas e campanhas para o segundo semestre. A reunião foi uma oportunidade para afinar o trabalho, estreitar o relacionamento da equipe e analisar os feedbacks do campo. A equipe se atualizou sobre as novidades da empresa e também do mercado, conhecendo a perspectiva de todas as regiões do estado. O programa Tampa de Ouro foi lançado na ocasião, o que motivou a equipe e lhes deu algumas boas ferramentas a mais para beneficiar seus clientes.



ARLA 32

PRODUTO IMPRESCINDÍVEL PARA CAMINHÕES MODERNOS

CAMPEÃO! DE VENDAS!

Após 2012, a maioria dos veículos pesados vendidos no Brasil (caminhões e ônibus), passam a contar com a tecnologia SCR, mais conhecidos como Euro 5. Para esses veículos, o uso do ARLA 32 é obrigatório. ARLA 32 é uma solução de uréia de alta pureza a 32%, que reage quimicamente para reduzir em até 98% as emissões de óxidos de nitrogênio. O consumo médio de ARLA 32 é de 5% do consumo de diesel, ou seja, 5 litros de ARLA 32 a cada 100 litros de diesel.



R\$49,95* /un.

R\$46,95 /un.
Acima de 20 bombonas



**ARLA 32
FLUA BR
20 Litros**

Preço sujeito a alteração no período, por se tratar de produto de grande rotatividade

Ferramentas de Ouro

FERRAMENTAS ESPECIAIS AUTOMOTIVAS

A Ferramentas de Ouro é uma indústria especializada em criar soluções para facilitar a vida dos reparadores, em suas tarefas mais complexas. Sempre que surge um reparo difícil, a Ferramentas de Ouro entra em ação para encontrar uma saída que proporcione mais agilidade, conforto e segurança ao reparador. Foi ouvindo e observando o mecânico, e juntando a isso a experiência e criatividade que surgiu a linha de ferramentas mais inovadoras do mercado. Sempre em aço tratado de alta qualidade, para fazer a ferramenta que dura uma vida. A Motortub inicia no Paraná a distribuição da linha de ferramentas voltadas para a troca de óleo.

138-EXTRATOR FILTRO ÓLEO REFIL - CAPTIVA/MALIBU	R\$90,00
114-BUJÃO CAMBIO GOLF/POLO/PASSAT/A3/FOX/JETTA	R\$65,00
020.B-MULTIDENTADA-BUJÃO AP ESPANADO	R\$45,00
150-EXTRATOR FILTRO ÓLEO MOTOR E-TORQ FIAT	R\$140,00
040-TORX T-45 LONGA - CARTER VECTRA, ASTRA, S-10	R\$40,00
147-CHAVE REMOÇÃO FILTRO OLEO COROLLA	R\$56,00
151-ALICATE PARA CONECTOR DE FILTRO DE COMBUSTÍVEL.	R\$56,00
008-ALLEN 6MM EM T - BUJÃO VW AP	R\$25,00
023-CHAVE EM L 8X8 - CARTER E CAMBIO RENAULT, PEUGEOT E CITROEN ATÉ 2009	R\$30,00
023.A-CHAVE EM L 7X7 - CARTER E CAMBIO RENAULT, PEUGEOT E CITROEN APÓS 2010	R\$30,00
135-CINTA FILTROS GRANDES TRATORES,CAMINHÕES/S-10 DIESEL E OUTROS	R\$70,00
148-EXTRATOR DE FILTRO VW, GM, FORD, FIAT E OUTROS	R\$56,00
136-EXTRATOR DE FILTRO FIAT FIRE E MOTOS DE ALTA CILINDRADA	R\$160,00
131.A-EXTRATORA FILTRO OLEO FOX/POLO E OUTROS	R\$160,00
147.A-CHAVE REMOÇÃO FILTRO OLEO REFIL COROLLA	R\$56,00

Consulte o restante da linha com nosso representante.

DIVISÃO INDUSTRIAL

LINHA COMPLETA DE LUBRIFICANTES E GRAXAS INDUSTRIAIS

A Motorlub conta, desde 2010, com a divisão industrial. Criada para ser um departamento específico, com pessoas experientes no atendimento aos vários segmentos da indústria, oferece na medida certa, produtos utilizados nos processos de produção.

Distribuímos com exclusividade as linhas industriais das marcas Total, Nevastane, Militec-1 e WD-40. Temos estoque local, mesmo dos produtos mais específicos e contamos com logística para atender a todo o estado do Paraná.

Por tudo isso, na indústria também somos "Especialistas em Lubrificantes".


nevastane®

 **TOTAL**



entrevista

RICARDO PESSOA

Cargo: Diretor Comercial da Tecfil

Formação profissional: Economista



Conte-nos sobre sua trajetória no Grupo Sofape, quando começou, funções que exerceu, como participou do crescimento da empresa.

Tenho mais de 20 anos de Empresa, iniciei minha história na Tecfil como representante comercial na região nordeste (PE e PB), posteriormente assumi como representante no estado do Rio de Janeiro, acompanhando todas as fases da empresa sob a gestão da 3ª geração desde a sua fundação.

No ano de 2006, a empresa passou por uma reestruturação no modelo de gestão e recebi o convite para assumir a área comercial das operações Vox (2ª marca da Sofape) e da Tecbril (linha de car care).

Após 2 anos, nova estruturação de gestão foi definida e as operações Tecfil e Vox passaram a ser unificadas e inde-

pendentes da empresa Tecbril, a partir desse momento passei a responder pela área comercial after market das duas marcas (Tecfil/Vox).

Qual a receita de sucesso para liderar um segmento de mercado tão competitivo?

Objetivamente falando, acho que são vários aspectos que explicam um sucesso profissional, na nossa empresa foi fundamental desenvolver um parque industrial moderno e produtivo, bem como buscar padrão de excelência no modelo de gestão, porém destaco como maior diferenciação da Tecfil, a sua forma de entender o mercado onde atua e estabelecer uma relação de parceria com a sua rede de distribuição, a qual consideramos o maior patrimônio da empresa.

A Tecfil está completando 60 anos com uma história belíssima, o que esperar para o futuro?

Na mesma sintonia está a nossa história com 60 anos de crescimento e consolidação de liderança de mercado e a próxima história a ser contada a partir de agora, cujo desafio é estar preparado para as exigências de um mercado extremamente competitivo, e nós da Tecfil estamos cientes que para responder a essa expectativa precisamos ser eficientes, tanto na qualidade dos nossos produtos quanto na nossa competitividade comercial, pois acreditamos que o mercado automotivo brasileiro oferece grandes oportunidades de crescimento para as empresas com padrão de excelência diferenciados.

nossa gente

GIOVANI DUARTE DA SILVA

Idade: 30 anos

Cargo: Gerente de Faturamento e Logística

Admissão: 15/06/2009

Esporte preferido: Futebol

Prato predileto: Churrasco

Alguém que admira: Seu pai, Aparecido Silvério

Hobby: Ler e Estudar

Frase: "Amar o próximo como a si mesmo"

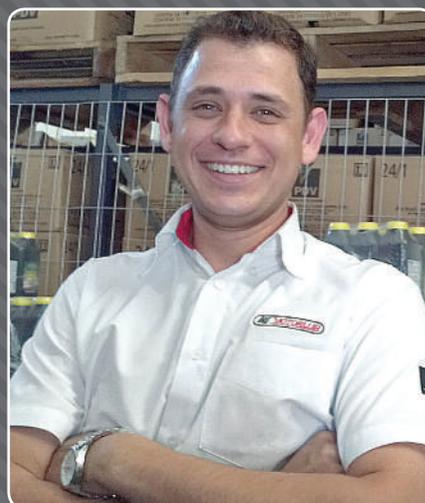
Formação: 2º Grau

Giovani, o segundo filho de três do Sr. Aparecido e de Dona Carmem; pais que deram duro para criar os filhos. Grato a eles pelo padrão moral que recebeu, embora numa vida simples, nunca deixou de receber exemplos de honestidade e trabalho.

Começou a trabalhar aos 12 anos, fazendo salgados para restaurantes, aos 15 trabalhou como caseiro, aos 20 como conferente de es-

toque em uma grande empresa, e em 2009, aos 26 anos, iniciou as atividades na Motorlub. Aprendeu a trabalhar em diversos setores da empresa e isso colaborou para seus conhecimentos profissionais. Considera importante continuar se aperfeiçoando na área que atua. Casado há 7 anos, ainda não pensa em ter filhos. Com a ajuda da esposa Priscila, há dois anos realizou o sonho de comprar a casa própria. Agradece sempre a Deus pela esposa. Gosta muito de futebol e torce pelo São Paulo. Considera importante sempre sorrir e ter um relacionamento amigável com seus companheiros, tentando aplicar os princípios bíblicos que aprendeu, e passar isso para as pessoas.

Tem o objetivo de realizar com muita responsabilidade sua função dentro da empresa e colaborar para seu crescimento.



LINHA LUBRAX, SUA MELHOR ESCOLHA, FÁCIL.

Líder de mercado no Brasil há mais de 30 anos e sinônimo de alta tecnologia, proporciona o melhor desempenho e alto rendimento ao seu veículo e prolonga a vida do seu motor.

LUBRAX



- WD-40® Produto Multiusos está no mercado mundial há 60 anos, sendo líder em qualidade e eficácia comprovada pelos consumidores;
- Não contém solventes na composição.

Por este motivo, não ataca tintas, vernizes, plásticos (polímeros) e metais;
- É biodegradável;
- 10 anos de validade do produto;
- Características e embalagens exclusivas.

WD-40 SPRAY 300ML
Fórmula americana. Referência mundial no segmento.

R\$10,98
un.



WD-40 18 Litros
Fórmula americana. Referência mundial no segmento.

R\$67,87
un.



SABÃO LAVA
O amigo do mecânico
Produto com a qualidade WD-40



R\$3,70
un.

Filtros Tecfil® A qualidade que é líder.



cliente campeão

LEANDRO TOTTI

O PILOTO MARVADO

O Cliente Campeão desta edição da Quatro Tempos tem uma história inspiradora para contar. Antes de se tornar um dos principais campeões da atualidade na Fórmula Truck, Leandro Totti - conhecido como "Marvado" - colocou muito a mão na massa, ou melhor, na graxa. O piloto paranaense descobriu sua paixão pelo automobilismo cedo, quando ainda na infância começou a correr de kart. Já na adolescência, aos poucos investiu em uma oficina mecânica, onde trabalhou até ser convidado para ingressar na categoria, em 2001, atuando como mecânico na equipe "Londrina Truck Racing". E esse foi o catalizador de sua trajetória vitoriosa.

Ernesto Pívoro Neto (Gardenal) era o piloto oficial da equipe onde Totti trabalhava como técnico. Acontece que um acidente com veículo de passeio tirou Pívoro das pistas em 2002, que ainda buscou a recuperação, tentando retornar em 2003. Apesar do motivo não ter sido dos melhores, foi quando Leandro teve sua primeira chance como piloto. Ernesto convenceu os patrocinadores e indicou o mecânico para assumir seu caminhão no segundo semestre de 2003. E a primeira vitória não tardou em chegar, pois Totti venceu a etapa Campo Grande

do brasileiro de 2004.

Desde então, o "Marvado" sentiu a sensação de estar no pódio mais nove vezes, escrevendo seu nome na história da corrida com dez vitórias e quatro pole-positions até o momento. "Eu não consigo descrever a sensação de ser campeão. A ficha está caindo só agora", comenta Totti, que reforça que seu sucesso é resultado do trabalho duro de uma vida e do apoio de muita gente.

Da infância simples, passando por uma juventude de muito trabalho em sua oficina, até chegar à atual equipe Volkswagen de caminhões, Leandro Totti deixa a lição de que só com foco, trabalho e dedicação é possível ir mais longe. O mecânico campeão conquistou o brasileiro e o sul americano em 2012 e promete superar seu próprio recorde, buscando o título também em 2013, com ainda mais empenho. "O recorde de seis vitórias em 10 da temporada passada será quebrado com certeza, esse é um dos meus principais objetivos nesta temporada", desafia-se o piloto. Nosso Cliente Campeão com certeza voltará à Quatro Tempos com mais troféus no futuro. Por enquanto, fica aqui a homenagem merecida. Acelera, Totti!



Fórmula TRUCK



VITÓRIAS DE TOTTI NA FÓRMULA TRUCK

2004	CAMPO GRANDE	EQUIPE FORD
2005	SÃO PAULO	EQUIPE FORD
2006	CARUARU	EQUIPE FORD
2007	TARUMÃ	EQUIPE FORD
2012	GOIÂNIA	EQUIPE M.B
2012	SÃO PAULO	EQUIPE M.B
2012	CASCADEL	EQUIPE M.B
2012	GUAPORÉ	EQUIPE M.B
2012	CURITIBA	EQUIPE M.B
2012	BRASÍLIA	EQUIPE M.B

3M

CERA BRILHO 3M

R\$939
un.



AUTO BRILHO 3M

Uso manual, antes da cera, para um brilho intenso.

R\$3459
un.



CAR WASH 3M

Shampoo neutro, não remove a cera.

R\$1310
un.



PAPEL DE POLIMENTO 3M

Ideal para aplicar ceras e polidores.

R\$1089
un.



SILICONE GEL 3M

Recupera e protege plástico e borracha.

R\$1290
un.



REFRESH 3M

Revitaliza couro, plástico e vinil.

R\$2699
un.



ELIMINA RISCOS 3M

Remove riscos da pintura e manchas de água em vidros

R\$2390
un.



Meguiar's
since 1901

ALL METAL POLISH NXT

Limpa metais como alumínio e cromo, deixando película protetora invisível.

R\$4200
un.



RICH LEATHER GOLD CLASS

Hidratante de couro, não gorduroso, limpa e protege.

R\$5900
un.



CARNAUBA PLUS GOLD CLASS

A mesma performance da Cleaner Wax, com reforço de carnaúba.

R\$7500
un.



ENDURANCE TIRE GEL

Mantém pneus com aspecto de novos por semanas, resiste a lavagem.

R\$6200
un.



QUIK DETAILER

Perfeito para manutenção de carros de show-room. Aplica-se sobre lataria e vidros, transparência perfeita e brilho profundo.

R\$4000
un.



QUIK INTERIOR DETAILER CLEANER

Limpador para interior. Paineis, couro, plásticos, tudo fica com aspecto de novo.

R\$4200
un.



R\$6990
un.

CLEANER WAX PASTE

Cera nº 1 dos EUA, faz até 70 carros, acabamento profissional.



NÃO FIQUE DESABASTECIDO! A MOTORLUB TEM TUDO ISSO!

CHECK LIST

- ADITIVO PARA RADIADORES
- ARLA
- ADITIVO-GASOLINA / ETANOL / DIESEL
- ADITIVO PARA ÓLEO
- AGUA DE BATERIA
- AROMATIZANTE
- CERA DE POLIMENTO
- CRISTALIZADOR PARA VIDROS
- ESPONJA APLICADORA
- ESTOPA
- ELIMINA RISCOS
- FREIO ÚMIDO DE TRATORES
- FLUIDOS TRANSMISSÃO AUTOMÁTICA
- FLUIDOS DE FREIO
- FILTRO DE ÓLEO
- FILTRO DE AR
- FILTRO DE COMBUSTÍVEL
- FILTRO DE AR CONDICIONADO
- FILTRO HIDRÁULICO
- FERRAMENTAS PARA TROCA DE ÓLEO
- GLACO
- GRAXA DE ROLAMENTO
- GRAXA CHASSIS
- HIDRÁULICO 68
- LIMPA PNEUS
- LIMPA COURO
- LIMPA VIDROS
- LUBRIFICANTE CORRENTE DE MOTO
- LUBRIFICANTE 2T
- LUBRIFICANTE NÁUTICO
- LUBRIFICANTE PARA GARFO DE MOTOS
- LUBRIFICANTES PARA REDUTORES
- MASSA DE POLIR
- MILITEC-1
- PROTETIVO - MAMONA
- PAPEL DE POLIMENTO
- QUEROSENE
- SILICONE
- SHAMPOO
- TOALHA DE MICROFIBRA
- VEDANTE PARA RADIADORES
- WD-40



MOTORLUB®
ESPECIALISTAS EM LUBRIFICANTES

VENDAS
 ATACADO

0800 600 5510



LUBRAX MILITEC-1
MILITEC INCORPORATED

Filtros **Tecfil**
A qualidade que é líder.

Ferramentas
de Curo



www.motorlub.com.br

REMETENTE:

MOTORLUB COMÉRCIO DE LUBRIFICANTES LTDA.
AV. RIO BRANCO, 650, LONDRINA - PR, CEP 86025-595